



**Conty plus d.o.o.**

## **Tehničko komercijalni predstavnik za maloprodaju (m/ž)**

---

Conty plus d.o.o. je kompanija sa sjedištem u Zagrebu sa dugogodišnjim djelovanjem na hrvatskom tržištu, a svoju podružnicu u Sarajevu smo otvorili prije pet godina i uspješno upošljavamo 20 osoba.

Naša osnovna djelatnost je snabdijevanje tržišta pločastim materijalima, specijalnim proizvodima od drveta, okovima, drvnom građom, podovima i dodatnom opremom prvenstveno namijenjenom proizvodnji namještaja i uređenju interijera. Pored spomenute široke ponude materijala, nudimo i usluge obrade pločastog materijala na visokoj tehnološkoj razini. Neprekidnim ulaganjem u znanje svojih uposlenika i u nove tehnologije te predanim radom i iskustvom svih djelatnika, nastojimo poslovnim partnerima i klijentima ponuditi što kvalitetniji, moderniji i inovativniji proizvod, te ponuditi vrhunsku uslugu obrade prema željama svakog kupca.

Naša VIZIJA je biti prepoznatljiv i pouzdan partner pri distribuciji materijala za izradu namještaja i uređenju interijera u regiji. Pri ostvarivanju naše misije i vizije naši Komercijalni predstavnici igraju ključnu ulogu i imaju jedan je od najvažnijih položaja u kompaniji. U cilju proširivanja našeg postojećeg tima u Sarajevu, upošljavamo novog kolegu ili kolegicu na poziciji

Tehničko komercijalni predstavnik za maloprodaju (m/ž)

Lokacija rada: Sarajevo

Opis posla

Kao Tehničko komercijalni predstavnik, Vi ste glavna kontakt osoba za sve postojeće i potencijalne kupce Conty Plus proizvoda i usluga. Odgovorni ste za analizu tržišta, izradu prodajnog plana i praćenje ostvarenih rezultata uz budno praćenje konkurentnih kompanija na tržištu. Zaduženi ste za unapređenje poslovanja s postojećim, te pronalaženje novih kupaca. Također, u Vaše odgovornosti spada i prodaja proizvoda iz asortimana preduzeća, analiza prodajnih aktivnosti kupaca i ostvarenih poslovnih rezultata, izrada ponuda, promocija novih proizvoda i usluga, znanje tehničkih karakteristika proizvoda iz asortimana te tehnička priprema naloga za proizvodnju. U Vaše svakodnevne aktivnosti spada i kontaktiranje s poslovnim partnerima, saradnja i stalna komunikacija sa predstavništvom u Hrvatskoj, prodajnim odjelom, odjelom nabave, finansija te odjelom proizvodnje. Vaš neposredni nadređeni je direktor podružnice u Sarajevu, kome i izvještavate.

Idealan kandidat posjeduje slijedeće kvalifikacije

- SSS/VŠS/VSS ekonomskog ili odgovarajućeg tehničkog smjera
- Prodajne vještine, a poželjno je da imate dvije godine radnog iskustva u prodaji na istim ili sličnim poslovima i da poznajete tržište
- Sklonost ka analitičkom razmišljanju, izvrsne organizacijske sposobnosti te komunikacijske i pregovaračke vještine, orijentiranost ka kupcu

- Želja za stalnim napredovanjem, usvajanjem novih znanja i vještina
- Poželjno poznavanje engleskog jezika
- Dobro rukovanje Windows office paketom, i korištenje Interneta
- Vozačka dozvola B kategorije i posjedovanje vlastitog automobila

Šta možete očekivati za Vaše zalaganje

- Inicijalna obuka u predstavištvu u Zagrebu, gdje ćete se upoznati sa svim proizvodima i uslugama kompanije
- Kontinuirani treninzi, stalne posjete i učešća na stručnim konferencijama i sajmovima u Europi, s ciljem unapređenja znanja i vještina
- Mogućnost napredovanja
- Bonusni paket

Pozicija Vam je interesantna?

Ako je odgovor da, svoju prijavu sa radnom biografijom na B/H/S jeziku dostavite putem linka za prijavu najkasnije do 21.05.2017. godine. Samo kandidati koji uđu u uži izbor bit će kontaktirani. Slanjem prijave kandidati pristaju na upotrebu osobnih podataka u svrhu selekcijskog postupka.

**Lokacija:** Sarajevo

**Datum objave:** 03. May 2017.

**Datum isteka:** 21. May 2017.