

LOGO

**Karcher d.o.o.**

## **Prodajni predstavnik / Key Account Manager (m/ž)**

---

-Savjetovanje, održavanje i unapređivanje odnosa s postojećim i budućim kupcima-Aktivno traženje novih kupaca i poslovnih partnera unutar dodijeljene regije i/ili ciljne skupine-Izrada ponuda, troškovnika i kontrola stanja zaliha-Planiranje, organiziranje, koordinacija i nadzor prodajnih aktivnosti-Praćenje prometa, ispunjavanje zadanih prodajnih planova i postavljenih ciljeva-Redovito i sustavno praćenje svih tržišnih događaja i trendova, potreba kupaca, tržišnih aktivnosti, industrije, tehnologije i zakonodavstva u području djelovanja odjela-Upravljanje lokalnim promotivnim aktivnostima kupaca-Prodaja i ulistanja, poput inovacija i promocija-Održavanje i razvijanje poslovnih odnosa s ključnim kupcima-Implementacija marketinških i prodajnih strategija za ključne kupce-Analiza tržišta i konkurencije; predlaganje ideja za razvoja proizvoda i prodajnih strategija-Provedba, praćenje i analiza uspješnosti zadanih planova-Osmišljavanje, izrada prijedloga prodajnih akcija i proširenje prodajnog asortimana-Izrada prijedloga planova prometa i unapređenja prodaje za svakog ključnog kupca-Kreativan i inovativan pristup svim zadacima i izazovima

Izvor: [www.moj-posao.net](http://www.moj-posao.net)

**Lokacija:** Zagreb

**Datum objave:** 09. Feb 2021.

**Datum isteka:** 16. Feb 2021.