

Section Manager (m/ž)

Agencija MojPosao.ba - Kolektiv d.o.o. trenutno traži novog člana tima u odjelu prodaje za internacionalnog klijenta iz maloprodajnog sektora

Section Manager
(m/ž)

Brčko

Vaše odgovornosti i zadaci

- Osoba je odgovorna za upravljanje proizvodima, operacije visual merchandising odjela, upravljanje osobljem na najbolji mogući način i upravljanje srodnim osobljem u okrugu u okviru djelokruga pravila i dnevnog reda kompanije.
- Raditi u okviru dnevnih planova i pratiti dnevne planove, te u potpunosti i na vrijeme ispunjavati narudžbe i instrukcije Store managera poslovnice.
- Uz podršku Store managera osigurati Maksimiziranje prodaje u trgovini u skladu sa ciljevima kompanije, te Minimiziranje gubitka zaliha i upravljanje troškovima trgovine u skladu s budžetom kompanije.
- Uz podršku Store Managera osigurati, koordinirati i pomoći da proizvodi budu izloženi na pravi način i izlaganje pravog proizvoda u pravo vrijeme i na pravom mjestu radnje s obzirom na sezonske okolnosti i u skladu sa vizualnim uputama.
- Upravljanje prodajnim transakcijama u potpunosti u skladu sa pisanim uputstvima iz djelokruga pravila kompanije.
- Sve pravne dokumente održavati ažurnim i u potpunosti.
- Otvaranje i zatvaranje radnje, ispunjavanje ove obaveze na vrijeme i u cijelosti.
- Provjera da li su alati i materijali potrebni da bi tok aktivnost radnje bio efikasan, dostupni ili ne. U slučaju da postoje bilo kakve okolnosti koje mogu spriječiti radne procese kao što su nestašice, kvarovi itd. u radnim alatima i materijalima, da se obavijeste relevantne osobe za otklanjanje ovakvih problema. Po potrebi popuniti relevantne izvještaje i izjave.
- Provjeriti praksu uređivanja cjenika i drugih dokumenata. Osigurati dostupnost cjenika i njihovu usklađenost sa proizvodima u izlogu prije otvaranja trgovine kupcima, utvrditi sve nedostatke i nedosljednosti i poduzeti korektivne radnje.
- Obavještavanje osoblja o nedostacima u uslugama koje se nude korisnicima i mjerama koje treba preduzeti u vezi sa ovim nedostacima.
- Izvršiti pripreme za realizaciju otvaranja prodavnica, kampanja, drugih marketinških akcija i druge akcije koje imaju za cilj povećanje protoka kupaca, a time i povećanje prodaje.

Profesionalne i opšte kvalifikacije:

- Minimalno 2 godine iskustva u Retailu ili na menadžerskim pozicijama
- Poznavanje engleskog jezika u govoru i pismu
- Izražene komunikacijske sposobnosti
- Vještina upravljanja timom i fleksibilnost (imati osjećaj obaveze i odgovornosti za svoj tim, koordinirati i postići zadovoljstvo u istom, kao i postaviti granice poštovanja i autoriteta u prijateljskom okruženju)
- Obavezno poznavanje MS Office Paketa

Kompetencije i vještine:

- Komunikacijske vještine (slušanje, postavljanje pitanja, empatija, asertivnost)
- Vođenje, usmjerenje, motiviranje i kreiranje klime u kojoj ljudi žele doprinositi
- Kultura ophođenja prema kupcima
- Prodajne vještine

Proces aplikacije:

U slučaju da ste zainteresovani za ovu poziciju i ispunjavate iznad navedene uvjete molimo popunite formular na LINK-u.

Lokacija: Brčko

Datum objave: 08. Oct 2024.

Datum isteka: 23. Oct 2024.