

Regionalni voditelj prodaje (m/ž)

Regionalni voditelj prodaje (m/ž)

Mjesto rada

- Po jedan izvršitelj u regionalnim centrima: Tuzla, Zenica, Travnik

Opis posla

Ključni zadaci regionalnog voditelja prodaje:

- većinu vremena provodi na terenu, aktivno se angažira oko postojećih i novih klijenata te održava i razvija uspješne poslovne odnose;
- organizira rad, vodi i upravlja dodijeljenim komercijalnim timom (prodaja i postprodaja);
- definira prodajnu strategiju; planira, priprema i realizira prodajno-marketinške aktivnosti;
- analizira tržišne trendove i identificira tržišne prilike za rast i razvoj poslovanja;
- uspostavlja i održava funkcionalne odnose s klijentima;
- inicira i koordinira akcijske planove za prodor na nova tržišta
- kreira i prezentira tvrtku i usluge potencijalnim kupcima i partnerima
- istražuje i analizira tržište i konkurenciju te sudjeluje u razvoju proizvoda i usluga
- izvještava upravu društva o svim planiranim i realiziranim aktivnostima.

Potrebno obrazovanje, znanja i vještine

Kvalifikacije i radno iskustvo:

- minimalno 1 godina radnog iskustva (prednost: iskustvo u prodaji, vođenju zaposlenika i izravnom kontaktu s kupcima)
- dokazana sposobnost identificiranja i kapitalizacija novih poslovnih prilika
- snažne prezentacijske i komunikacijske vještine
- proaktivnost
- izvrsne organizacijske i vještine planiranja
- važeća vozačka dozvola B kategorije

Stručna sprema

- Srednja stručna sprema, Visoka stručna sprema, Viša stručna sprema

Digitalne vještine

- Word, Excel, Power Point, Outlook

Poslodavac ti nudi

- Stimulativno nagrađivanje i bonuse u skladu s rezultatima
- Redovna i stabilna primanja
- Službeno vozilo
- Priliku za napredovanjem i usavršavanjem unutar kompanije

- Uzajamno korektan i profesionalan odnos te međusobno poštovanje
- Kompletan program stručne edukacije i obuke po početku rada te usavršavanje i dodatne edukacije u nastavku karijere i razvoj ličnih kompetencija
- Postanite dio mladog, ambicioznog tima koji je strastven u pružanju vrhunskih usluga našim kupcima i partnerima. Imat ćete priliku, razvijati se u osobnom/ličnom i profesionalnom smislu, te oblikovati budućnost naše prodajne strategije.

Ukoliko smatrate da ste spremni preuzeti navedenu poziciju te ispunjavate tražene uvjete motivacijsko pismo i CV, s dokazima o ispunjavanju uvjeta iz oglasa, s naznakom za koje/a radno/a mjesta aplicirate pošaljete isključivo e-mailom na: posao@novotel.ba ili putem opcije "PRIJAVI SE NA OGLAS".

Oglas ostaje otvoren do 10.11.2024. godine.

Lokacija: Zenica, Travnik, Tuzla

Datum objave: 29. Oct 2024.

Datum isteka: 10. Nov 2024.