

## LTR Sales Executive (m/ž)

- Briga o postojećim klijentima: Osiguravanje zadovoljstva i dugoročne suradnje s postojećim klijentima u segmentu dugoročnih najmova. - Akvizicija novih klijenata: Proaktivno prepoznavanje novih prilika i ostvarivanje suradnje s potencijalnim klijentima. - Koordinacija nabave vozila: Suradnja s partnerima i dobavljačima za pravovremenu nabavku vozila prema zahtjevima klijenata. - Organizacija isporuke vozila: Osiguravanje precizne i pravovremene isporuke vozila klijentima uz sve potrebne detalje. - Najam flotnih vozila: Upravljanje dugoročnim najmovima flotnih vozila - Održavanje odnosa s klijentima: Razvijanje i održavanje dugoročnih odnosa kroz kvalitetnu komunikaciju i uslugu. - Sudjelovanje u tenderima i javnim nabavama: Priprema dokumentacije i sudjelovanje u procesima nabave vezanim uz flote vozila. - Naplate potraživanja: Aktivna briga o redovitosti naplata i rješavanje eventualnih izazova u suradnji s klijentima. - Komunikacija s leasing društvima: Uspostavljanje i održavanje profesionalnih odnosa s leasing kućama.

Izvor: [www.moj-posao.net](http://www.moj-posao.net)

**Lokacija:** Zagreb

**Datum objave:** 22. Nov 2024.

**Datum isteka:** 02. Dec 2024.