

## Prodajni inženjer (m/ž)

---

Prodajni inženjer (m/ž) za područje Bosne i Hercegovine

Istrabenz plini d.o.o., član je SIAD grupe, jedne od najznačajnijih kompanija u hemijskoj industriji u Italiji. Mi smo jedina slovenačka kompanija u Bosni i Hercegovini, koja zadovoljava sve potrebe za plinovima, za upotrebu u industrijskim procesima ili u domaćinstvu. Naša misija je zadovoljiti potrebe potrošača plina i usluga na siguran, pouzdan i tehnološki napredan način. Tražimo pouzdanost, fleksibilnost, posvećenost i strast za rad kod naših zaposlenih, razvijamo posvećenost, profesionalnost i svijest o zdravlju, sigurnosti i okolišu.

Na području prodaje, tražimo novog zaposlenika na radnom mjestu Prodajni inženjer.

### VAŠ POSAO ĆE UKLJUČIVATI:

- Obilazak postojećih i otvaranje novih kupaca te građenje komercijalne mreže;
- Ispunjavanje planova prodaje i ostvarivanje ciljeva;
- Redovan obilazak klijenata prema planu, sistematična briga o kupcima;
- Analizira nove kupce, tržište i konkurenciju, analizira potrebe na tržištu i planira prodaju i prodajne aktivnost;
- Temeljito i detaljno razumijevanje kupca i građenje dobrih, uspješnih odnosa na relaciji dobavljač - kupac;
- Donosi odluku o instaliranju rezervoara kod kupaca, priprema i parafira ugovore o tome sa kupcima, nadzire izvođenje radova, i brine o njihovom održavanju u skladu sa zakonom;
- Aktivno vodi plaćanje kupaca, naplaćuje nenaplaćene obaveze i predlaže prijedloge;
- Obrada ponuda, ugovora, narudžbi i reklamacija;
- Praćenje stanja ambalaže i opreme kod kupaca;
- Prodaja svih proizvoda koje Grupacija ima u ponudi.

### OČEKUJEMO:

- VSS tehničkog usmjerenja, prednost mašinski;
- Znanje rada na računaru (MS Office);
- Aktivno poznavanje engleskog jezika;
- Radno iskustvo u prodaji, minimalno 3 godine;
- Izražene organizacijske, komunikacijske i prezentacijske vještine;
- Vozačka dozvola B kategorije i spremnost na terenski rad na teritoriji BiH;
- Poželjno iskustvo u prodaji;
- Vještine pregovaranja i usmjerenost na kupca;
- Visoku volju za rad s ljudima na terenu, timski rad;
- Pouzdanost, odgovornost, posvećenost, fleksibilnost.

**NUDIMO VAM:**

- Kulturu kompanije koja brine o svakom pojedincu;
- Zaposlenje u uspješnoj i rastućoj kompaniji;
- Dinamičan rad u prodajnom timu;
- Jedinstvenu priliku za vaš profesionalni razvoj;
- Redovna mjesečna primanja sa svim ostalim naknadama u skladu sa Zakonom;
- Stimulativne nagrade i prmocije;
- Radno mjesto u Brezi.

Ukoliko smo privukli vašu pažnju i ispunjavate uslove za zapošljavanje, pozivamo vas da do pošaljete pisanu prijavu sa biografijom, isključivo putem opcije "PRIJAVI SE NA OGLAS" sa naznakom za Prodajni inženjer.

**Lokacija:** Breza

**Datum objave:** 20. Dec 2024.

**Datum isteka:** 19. Jan 2025.